



# Naantalin ENERGIA



Kiireisen kesän jälkeen **Heikki Routamaan** katse on jo tulevassa matkailukaudessa. Seuraavaa kesää suunnitellaan talvisin yhteistyössä muiden yrittäjien kanssa.

## Naantalissa puhalletaan yhteen hiileen Yhteistyössä paikallisuus on valttia

Pitkän linjan naantalilainen ravintolayrittäjä Heikki Routamaa on seurannut saariston matkailuelämää aitiopaikalta yli 40 vuoden ajan. Merisalin, Ravintola Trappin ja useiden muiden yritysten omistaja on ollut Naantalin Energian asiakas vuodesta 1988.

Paljon on ravintolamaailmassa muuttunut 70-luvulta, jolloin ihmetystä herätti Tavastin Killan, **Heikki Routamaan** ensimmäisen työpaikan, kesäterassi. Se oli Suomen ensimmäinen kadulle rakennettu anniskelualue. Aivan viime aikoina suurin muutos on tapahtunut ihmisten tavoissa ja odotuksissa. Kansainvälisyyden ja matkustelun lisääntyessä osataan vaatia enemmän ja hakea uusia kokemuksia. Ravintolakäynnit tehdään usein hetken mielihajusteesta.

– Enää ei harkita koko viikkoa ja mennä sitten perjantaina tai lauantaina syömään ja juomaan pitkän kaavan mukaan. Ravintolat ovat osa jokapäiväistä elämää. Hetkestä nautitaan: kesäterassille pistäydään juomaan cappuccino tai lasillinen viiniä. Ravintoloihin tullaan viihtymään ystävien kanssa tai poiketaan syömään, ennen kuin jatketaan matkaa, summaa Routamaa.

### YRITTÄJIEN KESKEN TEHDÄÄN PALJON YHTEISTYÖTÄ

Naantali on alueena pieni, joten kaikkien yrittäjien panosta tarvitaan. Yhdessä saadaan enemmän näkyvyyttä ja kuuluvuutta. Talvisin mietitään tulevaa kautta ja suunnitellaan yhteisiä tempauksia, ja kesä on kiireistä toiminnan aikaa.

– Asiakkaat pitävät siitä, että on paljon vaihtoehtoja. Omat kapasiteetit ovat kaikilla rajalliset ja apua tarvitaan. Niinpä suosittelemme toisiamme ja teemme paljon yhteistyötä, kertoo Routamaa.

### "NAANTALIN ENERGIA ON AINA TAVOITETTAVISSA"

Routamaan mielestä yhteistyö Naantalin Energian kanssa on ollut erinomaisen sujuvaa jo vuosien ajan. Paikallisuudella on

suuri merkitys. Palvelu on henkilöitynyt niin hyvin, että tuttuun asiakaspalvelijaan voi ottaa suoraan yhteyttä.

– On ensiarvoisen tärkeää, että Naantalinen Energia on aina tavoitettavissa. Emme tulisi toimeen ilman ympärivuorokautista palvelua, varsinkaan viikonloppuisin, kun paineet ja kävijämäärät ovat kovimmillaan. Aina silloin tuntuu nimittäin sattuvan jotain. Naantalinen Energia on monta kertaa ollut päiviemme pelastus, kehuu Routamaa.

Routamaan mukaan asiat sujuvat mutkattomasti myös kun vikatilannetta ei ole. Jatkuva yhteistyö varmistaa, että häiriötilanteita voidaan ennakoita ja estää.

– Vuosien varrella toimipisteiden sähköyhteyksien kehittämisessä on tehty paljon töitä: muun muassa jakelukeskuksia on uusittu ja toimipisteisiin sisään tulevaa virtaa parannettu, kertoo Routamaa. ●

### Heikki Routamaa

Ravintoloitsija, toimitusjohtaja



#### Ravintolat

- Merisali
- Ravintola Trappi
- Trappin Piha: Café Santala, Föribaari, Kotatupa
- Saarikohteita: Ruohokari, Väskin Sauna

# Sähkö- ja hybridautot ovat tulleet jäädäkseen

blogi

Viime aikoina on uutisoitu useita hybridi- ja sähköautojen uudistuksia, uusia malleja sekä arvioitu automäärien kehitystä verrattuna polttomoottoreihin.

Suomessa kehitys näkyy jo tilastoissa. Tammi-kesäkuussa 2017 rekisteröitiin 1 013 ladattavaa hybridi-ajoneuvoa ja 272 täyssähköautoa, eli tuplaten verrattuna aiempaan vuoteen. Sama koskee hybridautoja, joissa ei ole latausominaisuutta.

Kaikki nämä yhteensä tarkoittaa sitä, että kaikista rekisteröidyistä henkilöautoista jo 7 prosenttia oli sähkö- tai hybridautoja!

Kyselyjen mukaan lähes puolet vastanneista on kiinnostunut täyssähköauton ja jopa 70

prosenttia ladattavan hybridauton hankinnasta. Auton hankintaa taitaa jarruttaa enää korkeampi hinta, epävarmuus latauspaikkojen saatavuudesta ja toimintasäteen riittävydestä.

Omalta osaltamme yhtiöm-

me on edesauttamassa kehitystä: olemme osa Virta.-latausverkostoa ja olemme jo kolme vuotta tarjonneet mahdollisuutta julkiseen lataamiseen Naantalissa. Asematorin pisteessä on esimerkiksi vuonna 2016 ollut yli 200 latauskertaa, ja määrä on kasvussa.

Lue lisää toimitusjohtaja Pasi Haaralan ajatuksia aiheesta:  
▶ [naantalinenergia.fi](http://naantalinenergia.fi)

Naantalin Energian toimitusjohtaja Pasi Haarala.



## "Ei ole tarvinnut sähköä kilpailuttaa"



Vepsän perhe on ollut Naantalin Energian asiakas jo 15 vuotta. Kilpailukykyiset hinnat ja hyvä palvelu ovat pitäneet perheen tyytyväisenä.

Naantalilaisen Vepsän perheeseen kuuluvat vanhemmat, kolme lasta ja koira.

Perhe asuu omakotitalossa, jonka he rakensivat Soinisiin vuonna 2004.

Pasi Vepsä muistelee, että he ovat olleet Naantalin Energian asiakkaita jo yli 15 vuoden ajan.

Siitä ajasta 13 vuotta on kulunut omakotitalossa asuen.

### MÄÄRÄAIKAINEN SOPIMUS ON NYT SOPIVIN

– Alkuvaiheessa, kun teimme sähkösopimusta, vertailimme tietysti hintoja. Senkin jälkeen hintoja on tullut seurattua, mutta aktiivisesti emme ole sopimusta kilpailuttaneet.

Naantalin Energian pitkäaikainen asiakas Pasi Vepsä.

– Ei ole ollut tarvetta, kun Naantalin Energian

hinnat ovat olleet erittäin kilpailukykyisiä, Vepsä kertoo.

Perheellä on ollut pitkään toistaiseksi voimassa oleva sähkösopimus. Nyt tuli ajankohtaiseksi vaihtaa tuotetta, sillä markkinahinta on hyvä määräaikaisen sopimuksen kiinteäksi hinnaksi.

– Sopimus on kaksivuotinen eli markkinahintojen mukaan mennään. Naantalin Energian hinnat ovat valtakunnan keskitasoa ja pysyneet kilpailukykyisinä, Vepsä summaa.

### PAIKALLISUUS ON PIENEN KAUPUNGIN ETU

Pasi Vepsä pyrkii suosimaan paikallisia toimijoita muissakin kuin energiavalinnoissa. Paikallisuus on pienen kaupungin etu, jota kannattaa hyödyntää.

– Ostan mielelläni palveluita

paikallisilta yrittäjiltä, kunhan hinta ja laatu ovat kohdallaan, hän kertoo.

### HINTA, LAATU JA PALVELU

Myös palvelun taso ratkaisee. Vepsä kehuu Naantalin Energian joustavaa toimintaa ja hyvää palvelua.

– Naantalin Energian henkilökunnan saa suorista numeroista nopeasti kiinni aina kun tarvitsee, hän kiittelee.

Vepsä arvelee, että paikallisuus tulee monella alalla vielä lisääntymäänkin. Paikallisuus näkyy usein suoraan parempana palveluna.

– Itsepalveluperiaatteella toimivien palvelujen suosion katto on ehkä jo saavutettu. Oma kiire on kaikilla lisääntynyt, joten ihmiset tuntuvat kaipaavan taas sitä oikeaa palvelua, Vepsä pohtii. ●

## Sähkösovimuksen tekeminen on helppoa

Yksityisasiakkaana saat sopimuksen solmittua helposti ottamalla yhteyttä asiakaspalveluumme joko puhelimitse, sähköpostilla tai pistäytymällä toimistollamme. Määräaikaisen sähkösopimuksen sekä Kvartaali- ja SPOT-tuotteiden tilauksen voit tehdä myös verkkosivuillemme olevien lomakkeiden kautta.

Yrittysasiakkaille teemme aina räätälöidyn tarjouksen. Pyydä tarjousta määräaikaisesta sähkösopimuksesta verkkosivuillemme olevan lomakkeen kautta tai suoraan **Ismo Junttilalta**, puh. (02) 436 2912.

### HENKILÖTUNNUSTA EI KANNATA PUHELIMESSA ANTAA

Useiden eri sähköyhtiöiden myyjät ovat viime aikoina lähestyneet kuluttajia myyntipuheluilla. Jos sinulle soitetaan sähkötarjouksista, ole tarkkana, kenen kanssa asioit ja mitä tietoja annat.

Mikäli haluat saada vain tarjouksen, älä anna henkilötunnus-

tasi. Jotkut puhelimitse sähköä tarjoavista tahoista tekevät sopimuksen jo puhelun aikana, ja henkilötunnuksesi antamalla sitoudut sopimukseen. Kun vahvistusilmoitus sähkösopimuksesta saapuu asiakkaalle postissa, voi 14 päivän peruutusaika olla jo kulumassa umpeen.

### SOPIMUS SAAPUU POSTISSA

Naantalin Energiassa ei koskaan tehdä määräaikaisia sähkösopimuksia puhelimitse. Lähetämme viralliset sopimuskappaleet aina asiakkaalle allekirjoitettavaksi. Sopimus on sitova vasta, kun olemme vastaanottaneet allekirjoitetun sopimuksen.

[www.naantalinenergia.fi](http://www.naantalinenergia.fi)

#### Yksityisasiakkaat

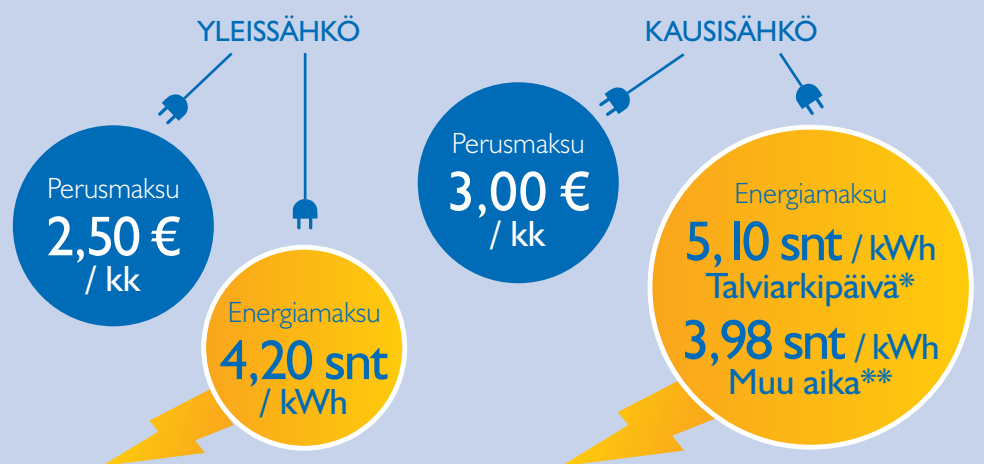
> Sähkötuotteet ja tarjoukset

#### Yrittysasiakkaat

> Pyydä tarjous



Uudet hinnat määräaikaisissa 30.6.2019 asti voimassa olevissa sopimuksissa:  
Hintoihin sisältyy alv. 24 %.



Talvikausi on viiden kuukauden pituinen 1. II.–31.3. Talviarkipäivä on 1. II.–31.3. (ma–la) klo 7.00–22.00. \*\*\*) Muu aika on 1.4.–31.10. ja lisäksi talvikaudella (1. II.–31.3.) klo 22.00–7.00 sekä sunnuntaipäivät.

## Uudet hinnat määräaikaisissa sähkötuotteissa

Määräaikainen sähkösopimus helpottaa talousmenojen ennakkointia. Tiedät, mitä käyttösähkösi maksaa sopimuskauden loppuun asti.

Määräaikaisen sopimuksen voi tehdä yhdeksi tai kahdeksi vuodeksi kerrallaan.

Naantalin Energian uudet, kilpailukykyiset tarjoukset määräaikaisiin sähkönmyyntisopimuksiin ovat voimassa 30.6.2019 asti.

Paikallinen sähköyhtiösi veloittaa lisäksi sähkön siirtohinnan sekä sähköverot.

# Taatusti paikallista aurinkosähköä

Naantalien Energia yhteistyössä aurinkopaneeleja maahantuovan Sun Solarin kanssa

Sun Solar on naantalilainen yritys, joka myy aurinkoenergiajärjestelmiä kotitalouksille, yrityksille, taloyhtiöille ja maatalouteen.

Tuoreen yhteistyön ansiosta aurinkosähkö on kaikkien naantalilaisten ulottuvilla.

Asiakkaalle aurinkosähköjärjestelmän hankkimisesta on merkittäviä etuja.

– Sijoitus järjestelmään maksaa itsensä takaisin 10–15 vuodessa, sillä sähkölasku pienenee, kun omat paneelit tuottavat osan tarvittavasta energiasta, Sun Solarin toimitusjohtaja **Marko Pulkkinen** kertoo.

– Ja jos aurinkosähköä tuottaa yli oman tarpeen, Naantalien Energia on sitoutunut hyvittämään sen asiakkaan laskussa, hän jatkaa.

## HUOLETTOMUUTTA ELÄMISEEN

Pulkkinen mukaan aurinkosähköjärjestelmä voi nostaa kiinteistön arvoa, kun kiinteistön energialuokka nousee.

Edullinen aurinkosähkö tuo elämiseen huolettomuutta.

– Kesäisin voi viilentää taloa ilmalämpöpumpulla ja lämmittää uima-allasta hyvillä mielin, kun

hyödyntää hajutonta, mautonta, päästötöntä ja lähes kulutonta energiaa, Pulkkinen muistuttaa.

## TEKNIikka JA SEN HYÖDYNTÄMINEN KIINNOSTAVAT

Monia ihmisiä kiinnostaa tekniikka ja se, miten voitaisiin säästää energian kulutuksessa.

Aurinkoenergiajärjestelmästä nähdään reaaliaikainen ja kumulatiivinen tuotto, säästö rahassa sekä hiilidioksidipäästöjen säästö (CO<sub>2</sub>).

– Kaikkiin aurinkovoimaloihin voidaan liittää maksuton tuottoseuranta tietokoneen, tabletin tai älypuhelimien avulla, Pulkkinen kertoo.

## AURINKOENERGIAA OMAAN KOTIIN

Järjestelmän tilaaminen käy helposti Naantalien Energian verkkosivujen kautta.

Valittavana on neljä erilaista aurinkosähköpakettia.

Sopivan aurinkosähköpaketin valintaan vaikuttavat energiantarve, talon koko ja ilmansuunta, johon paneelit suunnataan.

– Suunnitteluvaihe on tärkeä, jotta osataan valita oikean kokoinen järjestelmä. Teemme aina yhteyden-



Marko Pulkkinen on asennuttanut aurinkopaneelit myös oman kotinsa katolle.

oton tai tilauksen jälkeen kotikäynnin, jossa suunnitellaan ja varmistetaan asiakkaalle oikeankokoinen ratkaisu ja sovitaan asennuspäivästä, Pulkkinen kuvaa.

## LUVAT JA ASENNUKSET NOPEASTI

Sun Solar ilmoittaa tiedot Naantalien Energialle ja tekee laitetilaukset. Yritys tuo kaikki tarvittavat laitteet itse maahan, joten ostaja saa

aina viimeisintä teknologiaa ilman välikäsiä.

Tarvittaviin lupahakemuksiin kannattaa varata muutama viikko.

– Katolle asennettaviin paneeleihin ei yleensä tarvita rakennuslupaa, ellei kyse ole suojelukohteesta. Kaupunkien järjestyssäännöt voivat edellyttää muita lupia. Yleensä riittää kuitenkin maksuton toimenpideilmoitus, Pulkkinen kertoo.

Kun laitteet ja telineet ovat saa-

puneet, niiden asentaminen omakotitaloon onnistuu yleensä päivässä.

– Meillä on omat asentajat ja kaksi sähkömiestä, joiden palveluita käytämme.

– Kanssamme voi sopia myös hoitopalvelusta, joka kattaa paneelien vuosittaisen puhdistuksen ja ylläpidon, Pulkkinen lupaa. ●

## Kenelle aurinkoenergia sopii?

Suurimman hyödyn aurinkosähköjärjestelmästä saa 10–20 vuotta vanhassa omakotitalossa, jossa on perinteinen sähkölämmitys, tai vanhemmassa talossa, jossa on öljylämmitys.

Myös pienkerrostalot ja rivitalot ovat hyviä kohteita, koska niissä käytetään jatkuvasti paljon sähköä. Järjestelmiä asennetaan lisäksi yrityksille ja maatiloille.

### KAIKENLAISIIN RAKENNUKSIIN

Aurinkopaneelit kiinnitetään telineisiin katolle tai maanpinnalle. Asennus onnistuu kaikille kattomateriaaleille.

Paneelit ovat turvallisia ja kestäviä eikä niissä ole mekaanisia tai liikkuvia osia. Ne on valmistettu ruostumattomasta teräksestä, alumiiniseoksesta ja muovista. Vuosittaiseen huoltoon riittää puhdistus

kostealla pyyhkeellä ja miedolla pesuaineella.

Paneelien käyttöikä on noin 30–40 vuotta. Paneeleilla on 12 vuoden, asennustelineillä 10 vuoden ja aurinkoenergian sähköksi muuntavalla invertterillä 7 vuoden takuu.

### MAHDOLLISUUS VALTION TUKEEN

Yritykset ja maatilat saavat valtiolta tukea uusiutuvan energian investointeihin. Yksityshenkilöt voivat hakea kotitalousvähennystä järjestelmän asennuskustannuksista. Jos järjestelmää varten ottaa lainaa, korot saa vähentää verotuksessa.

Lähde: Sun Solar

## Aurinkosähkö yleistyy

Yleinen sähkönkulutus tulee lisääntymään, kun jokapäiväisessä käytössä olevien laitteiden valikoima kasvaa. Monet polttomootoreita käyttävät laitteet kuten autot muuttuvat sähköisiksi.

Aurinkosähkö on normaalia sähköntuotantoa tukeva muoto. Sen käyttö on kaksinkertaistunut lyhyessä ajassa. Energiaa varaavien akkujen kapasiteetti paranee koko ajan ja niiden hinnat laskevat. Arvion mukaan 3–5 vuodessa omakotitaloihin on saatavilla akkuja, joihin tuuli- ja aurinkoenergiaa voidaan varastoida.

### AINA AURINKOINEN NAANTALI

Saksa on vuosia ollut aurinkoenergian hyödyntämisenä johtavia maita. Aurinkoenergialla pystytään ajoittain kattamaan jopa puolet maan sähköntarpeesta.

Suomessa aurinko paistaa yhtä paljon kuin Saksassa. Varsinkin Naantalissa paistetta riittää: 10 prosenttia enemmän kuin Keski-Suomessa ja 20 prosenttia enemmän kuin Lapissa.

Pitkä kausi tuottaa runsaasti aurinkosähköä maaliskuusta lokakuuhun. Toukokuu on kuukausista paras. Silloin ilma on puhdas siitepölystä, taivaalla ei ole kesäpilviä ja paneelit ovat talven jäljiltä vielä viileinä tehokkaimmillaan.

Lähde: Sun Solar

## ENERGIA-VINKKI



Syksyn mukana saapuva kylmyys ja pimeys tuovat haasteita energiansäästämiseen.

**SAMMUTA TURHAT VALOT.** Nauti syksyn tunnelmasta. Syksyn tuomasta pimeydestä voi nauttia kynttilän tai takkatulen loisteessa.

**TUULETA NOPEASTI JA TEHOKKAASTI.** Kun ulkona ilma kylmenee, on tärkeää, että tuuletus tehdään nopeasti läpivetoa. Älä tuuleta liian pitkään, jottei lämmitetty ilma karkaa ulos.

**LISÄÄ VAATTEITA.** Kun tiputat huoneen lämpötilaa asteella, säästät viisi prosenttia lämmityskuluissa. Kokeile olisivatko villasukat mukavat jalassa syksyn tullessa.

**SÄILYTÄ JÄRKEVÄSTI.** Mitä täydempi jääkappi, sitä enemmän se kuluttaa energiaa. Heitä pois käyttökeltotumat ja vanhentuneet tuotteet.

**OSTA TAI LAINAA HYÖTYKUIVURI.** Sen avulla saat sienet, marjat ja hedelmät kuivattua merkittävästi uunia energiatehokkaammin. Kuivatut sienet ja marjat säilyvät hyvänä pitkään ja niiden säilyttäminen ei vaadi energiaa samalla tavalla kuin pakastaminen.

### Energiavinkit videolla!

Valtakunnallista Energiansäästöviikkoa vietetään viikolla 41. Julkaisemme silloin energiavinkkejä videolla nettisivuillamme sekä sosiaalisessa mediassa.



Naantalin Energian uusi hallitus: puheenjohtaja **Juha Haapakoski** (vas.) sekä jäsenet **Samuli Santalahti**, **Riitta Alho**, **Kimmo Aho**, **Risto Rinne**, **Leena Haanpää** ja **Jussi Mälkiä** (oik.).

## Energia-alan lisääntyvät haasteet

Naantalin oman pienen energia-yhtiön, Naantalin Energian mahdollisuuksia vastata kuntalaisten tarpeisiin ja suurten kilpailijoiden luomiin paineisiin on epäilty silloin tällöin. Kulunut viisivuotiskausi on kuitenkin häivyttänyt niitä. Myös kuluvan vuoden ensimmäinen puolisko on sujunut odotettua paremmin. Sen kaikki neljä tulosaluetta, sähkön myynti, sähkönsiirto, urakointi ja tuuli- ja turvevoiman liiketoiminta ovat plussalla. Yhtiön omavaraisuusaste on hyvä. Siitä iso kiitos yhtiön johdolle, henkilökunnalle ja edelliselle hallitukselle.

Kuntavaalien jälkeen nimitetty hallitus on kokoontunut kahdesti. Vanhasta hallituksesta jäljelle jäi vain **Riitta Alho**, joka on ollut hallituksen jäsen yhtiön perustamisesta, vuoden 1994 alusta alkaen. Ensimmäistä kertaa energiayhtiön hallitusta voitiin laajentaa asian-tuntijajäsenillä. Heitä uudessa hallituksessa edustavat Neste Oy:n eläkkeellä oleva toimitusjohtaja **Risto Rinne** ja Meriaura Groupin toimitusjohtaja **Jussi Mälkiä**. Hallitus on jo osoittautunut keskus-televaksi ja tehtävästään erittäin innostuneeksi.

Naantalin omalle energiayhtiölle on ladattu monenlaisia odotuksia. Yhtiön pitää samanaikaisesti tarjota

edullista energiaa kuntalaisille, varmistaa kaikissa sääoloissa toimiva sähköverkko sekä hinnoitella ja investoida viranomaisen valvovan silmän alla. Sen pitää myös tuottaa kohtuullista voittoa omistajalleen Naantalin kaupungille. Kun vaatimuslistalle lisätään toive energian tuotannosta uusiutuvilla luonnonvaroilla ja kyky pysyä mukana niin sähköauton vaatimusten kuin aurinkoenergian kehityksessä – mieluusti jopa kehityksen kärkeä, haasteita riittää jatkossakin.

Energiamarkkinat ovat tällä hetkellä haastavassa asennossa. Sähkön markkinahinta on ollut jo usean vuoden tasolla, joka ei kata kaikkien voimaloiden tuotantokustannuksia. Tuulivoiman vanhat tuotantosopimukset ovat kannattavia tariffiin sisältyvän valtion tuen ansiosta, mutta uusien tuulivoimapuistojen rakentamista hidastaa epätietoisuus uusien tariffien tasosta ja sopimusten kestosta.

Naantalin Energia ostaa sähkön vapailta markkinoilta ja myy sen edelleen asiakkailleen sopimushinnoilla. Yhtiö on mukana pienellä osuudella myös tuuli- ja turvetuotannossa sekä Fennovoiman ydinvoimahankkeessa.

Sähkön siirtohinnoittelu on herättänyt runsaasti keskustelua. Markkinoilla on nähty rajujakin

hinnankorotuksia. Niihin nähden korotukset Naantalissa ovat olleet kohtuullisia. Hinnoitteluun tuli lisää liikkumavaraa sen jälkeen, kun eräiden myrskyvahinkojen korjaamiseen kului Suomen oloissa kohtuuttoman pitkiä aikoja. Täytyy kuitenkin muistaa, että siirron hinnassa verojen osuus on suuri ja niiden korotusten vaikutus hintaan on ollut moninkertainen yhtiöiden tekemiin korotuksiin nähden viimeisen 20 vuoden aikana.

Aurinkoenergian suosio on voimakkaassa kasvussa. Vauhtia hidastaa lähinnä kotitalouksien epätietoisuus laitteiden järkevistä hintatasosta ja järjestelmien toimivuudesta. Siinä kehityksessä kaupungilla ja sen omalla energiayhtiöllä soisi olevan jatkossa entistä merkittävämpi rooli.

Paineista ja haasteista huolimatta on tärkeää, että naantalilaiset kokevat saavansa energian luotettavasti ja kilpailukykyiseen hintaan. ●

Naantalin Energian hallituksen puheenjohtaja **Juha Haapakoski**

## Verkostoasentajan matkassa

Naantalin Energian asentajat pitävät sähköverkon kunnosta hyvää huolta. Tänä vuonna töitä on jälleen tehty eri puolella kaupunkia.



### ARMONLAAKSONTIE

- 20 kV maakaapelointi
- Asennustyöt valmiit
- Käyttöönotto syys - lokakuun välisenä aikana
- Ilmajohdot puretaan talvella 2018

Kuvassa verkostoasentajat **Janne Vähä-Mäkilä** (vas.) ja **Jani Salmi**.



### LUONNONMAA

### FINFEEDSIN TEOLLISUUSALUE

- 110 kilovoltin alueverkon rakennus
- Pylväät ja portaalit kasattuna maastossa, perustukset valmiit
- Johtimien asentaminen, maakaapelin kaivuun sekä sähköasematyöt valmiit syyskuun loppuun mennessä, jolloin uusi alueverkko otetaan käyttöön



### LATONPÄÄNTIE

- 20 kV maakaapelointi
- Asennustyö lähes valmis
- Maakaapeleiden käyttöönotto loka-marraskuussa
- Ilmajohdot puretaan talvella 2018



### KÄKÖLÄNTIE

### UKKO-PEKANTIE

### ANKKURITIE

- 0,4 kV/20 kV maakaapelointia ja muuntamoiden uusinta
- Asennustyöt valmiina syyskuun loppuun mennessä
- Käyttöönotto syys-lokakuussa.
- Ilmajohdojen purkutyöt talvella 2018



Verkostotöitä tehdään tänä vuonna lisäksi vielä Kaivolassa, Linnavuoressa, Kuivalahdessa ja Kukolassa.

## Mukavaa syksyä! T: Konttorin väki



Naantalin Energian asiakaspalvelussa sinua auttavat **Anne Vatanen** (vas.), **Pasi Haarala**, **Juhani Kallio**, **Sanna Vesterinen** ja **Tuukka Laakso** (oik.)



## Naantalin Energia Oy

Naantalin Energia Oy  
Tulensuunkatu 8  
21100 Naantali  
Puh. (02) 436 2900

[www.naantalinenergia.fi](http://www.naantalinenergia.fi)  
[www.fb.com/naantalinenergia](https://www.facebook.com/naantalinenergia)

Julkaisija: Naantalin Energia  
Julkaisun toimitus ja ulkoasu: Viestintätoimisto Telegraafi